

Transformez votre relation à l'argent en un puissant atout de réussite

pour le développement
de votre activité et de vos revenus

Nov. 2023





Masterclass

*Quel impact de votre relation à l'argent
sur votre vie et votre business*

1h30 = 75€ HT/personne
Minimum 10 pers.

Atelier 1

Argent, je t'aime moi non plus

½ journée = 135€ HT/personne
Minimum 10 pers.

Atelier 2

Argent, je t'aime moi non plus

+

Oser parler prix et positionner son offre

1 journée = 195€ HT/personne
Minimum 10 pers.

MoneyProfil

Préambule



Notre objectif

Proposer une expérience.

Les contenus de nos animations sont adaptés aux public auprès duquel nous intervenons

Nos masterclass et ateliers suivent une trame de progression construite pour impliquer les participants à chaque étape.

Les mini tests et la visualisation des curseurs individuels permettent de nous adresser à eux directement et de leurs apporter des pistes en fonction de leurs préoccupations.

Par exemple, lorsque nous intervenons auprès d'indépendants les sujets récurrents sont : sur les prix, l'offre, la vente etc.

Lorsque les participants sont des experts comptables, nous orientons vers la disruption de leur métier et les enjeux stratégiques nécessaires de leur cabinet.

etc..

Les exemples issus des MoneyProfil, des ateliers et des expériences de l'animateur sont sélectionnés en fonction de notre public

Masterclass MoneyProfil

Quel impact de votre relation à l'argent sur votre vie et votre business



Objectif

Le but de cette conférence est de faire un 360 des problématiques issues de votre relation à l'argent et des conséquences sur votre vie et votre business.

Contenu / Déroulé

1. Définition : qu'est-ce que la relation à l'argent ?
2. Argent et dimension collective : notre environnement culturel et sociétal
3. Relation à l'argent et dimension individuelle
4. Votre relation à l'argent et les conséquences sur votre business : sur la valorisation des prix, le positionnement de son offre, le négociation, ...

Illustrations, partages, et animation grâce à des exemples issus des MoneyProfil, des ateliers et des expériences de l'animateur.

Modalités et Prix

Public : Réseaux professionnels, Chefs d'entreprise, Freelances, Commerciaux Consultants Dirigeants TPE -PME

Pré-requis : aucun

Durée : 1h30

Modalités : à distance et/ou en présentiel

Prix : 75 ht /pers - hors frais de déplacement

Nombre de participants : 10 personnes minimum

Atelier 1 MoneyProfil

Argent, je t'aime moi non plus



Objectif

Le but de cet atelier est de vous apporter des pistes de réflexion pour pacifier votre relation à l'argent pour mieux développer votre activité.

Faire vivre une expérience aux participants. Grâce à son diagnostic; chacun est directement impacté par les commentaires de l'animateur ; ce qui favorise les prises de conscience et l'identification des points de blocage.

Contenu

En amont : un mini diagnostic MoneyProfil sur les comportements et les croyances est complété par chaque participant.
Chacun aura un visuel sous forme de curseurs de sa relation à l'argent.

Déroulé

- Définitions :
Qu'est-ce que l'argent ?
Qu'est-ce que la relation à l'argent ?
- Argent et dimension collective :
notre environnement culturel et sociétal
- Relation à l'argent et dimension individuelle :
Comment votre éducation, vos croyances, vos peurs influencent vos comportements avec l'argent
- Analyse de vos curseurs personnels et conséquences sur votre business
 - vos comportements et croyances
 - origines et significations
 - pistes pour apaiser votre relation à l'argent

Votre relation à l'argent et les conséquences sur votre business :
- Partage de pistes pour :
 - valoriser vos prestations à leur juste valeur
 - définir votre prix juste
 - négocier avec aisance.,
 - etc..

Modalités et Prix

Public : Réseaux professionnels, Chefs d'entreprise, Freelances, Commerciaux Consultants Dirigeants TPE -PME

Pré-requis : aucun

Durée : ½ journée

Modalités : à distance et/ou en présentiel

Prix : 135 ht /pers hors frais de déplacement

Nombre de participants : 10 personnes minimum

Atelier 2 MoneyProfil

Oser parler prix et positionner son offre



Objectif

Obtenir un focus business sur votre offre et vos prix.

Contenu et déroulé

Ensemble du contenu de l'**Atelier 1** (½ journée)
avec 1 Mini diagnostic MoneyProfil individuel par participant.



½ journée consacrée à des exercices pratiques de groupes, des mises en situations pour construire une offre, pour assumer vos prix de vente et votre offre.

Modalités et Prix

Pré-requis : aucun

Durée : 1 journée
(Atelier 1 + Atelier 2)

Modalités : à distance et/ou en présentiel

Prix : 195 ht /pers hors frais de déplacement

Nombre de participants :
10 personnes minimum

Les animations sont potentiellement assurée par mes soins ou les coachs certifiés MoneyProfil



Sandrine RICCI

Je suis avant tout une passionnée de l'entrepreneuriat et de l'être humain. 😊

Entrepreneure depuis plus de 25 ans avec la création, la reprise et la vente d'entreprises dans les secteurs des services, de la formation et industriel.

Je suis coach certifiée depuis 2004.

C'est à la croisée de ces chemins que j'ai créé le **MoneyProfil** et les **Ateliers** sur la thématique de la relation à l'argent et son impact sur les décisions et les activités professionnelles.

Ils nous font confiance

Organisme de gestion agréé PACA : Public : comptables et experts comptables

UFDI : Union française des décorateurs d'intérieurs

Réseau Biznessmam Martinique : réseau d'entrepreneures du territoire



Les coachs certifiés MoneyProfil

Laure Demerson - Marie-Laure Deschamp

Christel Rubinel - Marion Pédron

Voir les profils des coachs certifiés :

[Cliquez ici](#)

Jusqu'où votre relation personnelle à l'argent
freine le développement de votre activité
et impacte vos revenus ?

Prêt·e à le découvrir
et changer la donne maintenant ?

Réservez un moment d'échange directement dans mon agenda ici 

+33 6 10 13 15 91 – sandrine@moneyprofil.com

moneyprofil.com