

# Transformez votre relation à l'argent en un puissant atout de réussite

pour le développement  
de votre activité et de vos revenus

Nov. 2024





## Masterclass

*Quel impact de votre relation à l'argent  
sur votre vie et votre business*

1h30 = 75€ HT/personne  
Minimum 10 pers.

## Atelier 1

*Argent, je t'aime moi non plus*

½ journée = 150€ HT/personne  
Minimum 10 pers.

## Atelier 2

*Argent, je t'aime moi non plus*

+

*Oser parler prix et positionner son offre*

1 journée = 250€ HT/personne  
Minimum 10 pers.

# Masterclass MoneyProfil

*Quel impact de votre relation à l'argent sur votre vie et votre business*



## Objectif

*Le but de cette conférence est de faire un 360 des problématiques issues de votre relation à l'argent et des conséquences sur votre vie et votre business.*

## Contenu / Déroulé

1. Définition : qu'est-ce que la relation à l'argent ?
2. Argent et dimension collective : notre environnement culturel et sociétal
3. Relation à l'argent et dimension individuelle
4. Votre relation à l'argent et les conséquences sur votre business : sur la valorisation des prix, le positionnement de son offre, le négociation, ...

Illustrations, partages, et animation grâce à des exemples issus des MoneyProfil, des ateliers et des expériences de l'animateur.

## Modalités et Prix

**Public** : Réseaux professionnels, Chefs d'entreprise, Freelances, Commerciaux Consultants Dirigeants TPE -PME

**Pré-requis** : aucun

**Durée** : 1h30

**Modalités** : à distance et/ou en présentiel

**Prix** : 75 ht /pers - hors frais de déplacement

**Nombre de participants** : 10 personnes minimum

# Atelier 1 MoneyProfil

## Argent, je t'aime moi non plus



### Objectif

*Le but de cet atelier est de vous apporter des pistes de réflexion pour pacifier votre relation à l'argent pour mieux développer votre activité.*

*Faire vivre une expérience au participant.  
Grâce à son diagnostic; chacun est directement impacté par les commentaires de l'animateur ; ce qui favorise les prises de conscience et l'identification des points de blocage.*

### Contenu

En amont : un mini diagnostic MoneyProfil sur les comportements et les croyances est complété par chaque participant.  
Chacun aura un visuel sous forme de curseur de sa relation à l'argent.

### Déroulé

- Définitions :  
Qu'est-ce que l'argent ?  
Qu'est-ce que la relation à l'argent ?
- Argent et dimension collective :  
notre environnement culturel et sociétal
- Relation à l'argent et dimension individuelle :  
Comment votre éducation, vos croyances, vos peurs influencent vos comportements avec l'argent
- Relation à l'argent et les conséquences sur le business :  
Pour quelles raisons est-il parfois difficile de :
  - valoriser vos prestations à leur juste valeur
  - augmenter vos prix
  - négocier avec aisance, etc.
- Comment transformer vos relations toxiques en ressources :
  - L'argent et la valeur
  - Pistes pour simplifier et pacifier votre relation à l'argent

### Modalités et Prix

**Public** : Réseaux professionnels, Chefs d'entreprise, Freelances, Commerciaux Consultants Dirigeants TPE -PME.

**Pré-requis** : aucun.

**Durée** : ½ journée.

**Modalités** : à distance et/ou en présentiel.

**Prix** : 150 ht /pers. (hors frais de déplacement).

**Nombre de participants** : 10 personnes minimum.

# Atelier 2 MoneyProfil

## Oser parler prix et positionner son offre



### Objectif

*Obtenir un focus business sur votre offre et vos prix.*

### Contenu et déroulé

Ensemble du contenu de l'**Atelier 1** (½ journée)  
avec 1 Mini diagnostic MoneyProfil individuels par participant.



½ journée consacrée à des exercices pratiques de groupes, des mises en situations pour construire une offre, pour assumer ses prix de vente et son offre.

### Modalités et Prix

**Pré-requis** : aucun.

**Durée** : 1 journée  
(Atelier 1 + Atelier 2).

**Modalités** : à distance et/ou en présentiel

**Prix** : 250 ht /pers. (hors frais de déplacement).

**Nombre de participants** :  
10 personnes minimum.

# Les animations sont potentiellement assurée par mes soins ou les coachs certifiés MoneyProfil



**Sandrine RICCI**

Je suis avant tout une passionnée de l'entrepreneuriat et de l'être humain. 😊

Entrepreneure depuis plus de 25 ans avec la création, la reprise et la vente d'entreprises dans les secteurs des services, de la formation et industriel.

Je suis coach certifiée depuis 2004.

C'est à la croisée de ces chemins que j'ai créé le **MoneyProfil** et les **Ateliers** sur la thématique de la relation à l'argent et son impact sur les décisions et les activités professionnelles.

## Il nous font confiance

**Organisme de gestion agréé PACA** : Public : comptables et experts comptables

**UFDI** : Union française des décorateurs d'intérieurs

**Réseau Biznessmam Martinique** : réseau d'entrepreneures du territoire



## Les coachs certifiés MoneyProfil

**Laure Demerson - Marie-Laure Deschamp**

**Christel Rubinel - Marion Pédron**

Voir les profils des coachs certifiés :

[Cliquez ici](#)

Jusqu'où votre relation personnelle à l'argent  
freine le développement de votre activité  
et impacte vos revenus ?

Prêt·e à le découvrir  
et changer la donne maintenant ?

Réservez un moment d'échange directement dans mon agenda ici 

+33 6 10 13 15 91 – sandrine@moneyprofil.com

[moneyprofil.com](https://moneyprofil.com)